

# Master Franchise Hakkında Herşey

[Master Lisans Arama](#)

[Master Lisans Teklif Etme](#)

**Master- Franchising nedir?**

**Master lisans nedir?**

**"Master-Franchising" ise franchising'in bir şeklidir.**

"Master-Franchising" ise franchising'in bir şeklidir.

Burada "Master- Franchising alıcısı" bir nevi Master olarak tanımlanırken, Franchising-veren firmadan bir ülke veya bölgede bir Franchising sistem inşa etmek için bir lisans alır (ve daha sonraki işletimi için de). Master-Franchising içerisindeki Franchise veren firmalar genelde yabancı ülke kaynaklıdır. Master-Franchising üzerinden uluslar arası sitemler bir ulusal ortak ile hukuksal, dil ile ilgili, mentaliteye bağlı engelleri hedef ülkede kolayca aşabilirler ve başarılı biçimde işlerini başlatabilirler.

Master -lisans alıcısı -Master ile işbirliği çerçevesinde- Franchise konseptini hedef ülkenin piyasa koşulları uyarınca modifiye eder ve en azından bir pilot işletmede bu ticareti derinlemesine uygulayarak dener. Bunun akabinde Master kendi lisans alanı içerisinde Franchise veren firmanın görevlerini yerine getirir. Bu görevler arasında Franchise-alıcısının tespit edilmesi, eğitilmesi ve bu alıcılara danışmanlık hizmeti verilmesi de yer almaktadır. Sözleşme ile belirlenen Franchise ücretleri Franchise-veren firma ve Master arasında paylaştırılmaktadır (kural gereği), ancak kendi vermiş olduğu hizmetin denkleştirilmesi için Franchise veren firmaya göre daha yüksek oranda ücret alır.

Master bu şekilde hem Franchise veren hem de Franchise alan bir kişi konumundadır: kendi ulusal (bölgesel) Franchise alıcılarının karşısına bir Franchise veren firma olarak çıkar, ana şirket ilişkisi içerisinde ise Franchise veren firma karşısında kendisi de bir Franchise alan firma konumunda yer alır.

Master- Franchise lisansı kural gereği düşük finansal bir maliyet gerektirmektedir. Altı- ve yedi haneli alanlardaki miktarlar ise bu konuda istisna teşkil etmez. Bir Master- lisans ise çok daha fazla gelir imkanları sunmaktadır. Franchise veren firma tabi ki kendi başarılı Master'ı için her zaman büyük ilgi göstermektedir ve uygun biçimde de her zaman kendisine destek verir. Sistemin Master'ın ülke ile uyumlaştırılması çok açık görüleceği gibi, sistemin komple inşa edilmesine nazaran çok daha kısa bir zamanda gerçekleştirilebilmektedir. Bu şekilde başa baş noktasına ve ROI'ye çok daha hızlı erişilebilmektedir.

Gelecekteki bir Master ise piyasa yada ilgili ortak ve personeli hakkında geniş bilgilere sahip olmalıdır. Her halükarda ise yabancı dil bilgileri vazgeçilmez bir unsurdur, çünkü temel anlamda söz konusu olan bir uluslar arası ticarettir.

---

letzte Änderung: 06.03.2007 16:47 (von kühnemundt)